SERMES
La solution électrique maîtrisée

On recrute

ETES-VOUS PRET A FAIRE LA DIFFERENCE EN REJOIGNANT UNE EQUIPE HUMAINE,
TOURNEE VERS L'AVENIR ?

Qui sommes-nous ?

SERMES est une société familiale basée à Strasbourg qui a su évoluer tout en conservant ses fortes valeurs humaines. Notre société est un acteur important dans la vente de matériel électrique sur l'ensemble du marché français et à l'export. Nos compétences s'articulent autour de quatre activités : les câbles électriques, motorisation, éclairage, appareillage et systèmes.

Nous concevons et réalisons des solutions innovantes répondant aux spécificités techniques et économiques de nos clients, grâce à une équipe de 280 collaborateurs motivés. Chacun d'entre eux est pleinement engagé dans cette aventure humaine et contribue à la réussite des projets et à la satisfaction de nos clients.

Vous souhaitez nous rejoindre ? Dans le cadre d'un remplacement nous recrutons un·e :

Technico-Commercial·e Sédentaire Fils et Câbles / Câbles spéciaux F/H
CDI temps plein

Vous êtes de formation, électrotechnique, CIRA, maintenance. Vous souhaitez dynamiser votre carrière technique au sein d'un univers ouvert à la relation clients, à la communication et à la recherche de solutions.

Les missions :

Au sein du service commercial Fils et Câbles, vous êtes affecté·e à un secteur géographique, afin de commercialiser nos produits et solutions au sein d'une équipe de quatre commerciaux.
En tant que référent·e technique du secteur, vous aurez en plus une mission de conseil et de définition des offres techniques.

Vos missions principales sont les suivantes :

- Suivre un portefeuille clients ;
- Réaliser des chiffrages et études de solutions spécifiques selon le cahier des charges des clients ;
- Établir des offres de prix et mener la négociation finale ;
- Gérer la relation commerciale avec les clients ;
- Être le référent technique de votre équipe de commerciaux sédentaires ;
- Assurer un rôle d'interface entre les clients et les Technico-commerciaux itinérants ;
- Traiter et suivre les commandes.

Les atouts pour réussir :

- Formation BAC à BAC +2 en électrotechnique, maintenance, CIRA, ou génie électrique ;
- Expérience professionnelle de trois ans souhaitée ;
- Bonnes compétences en électrotechnique ;
- Maîtrise d'un outil de gestion commerciale (idéalement en environnement AS400) et d'un outil de gestion de la relation clients (idéalement CRM Salesforce) ;

- Motivé·e par le travail en équipe, rigoureux·se, impliqué·e, doté de force de persuasion et enthousiaste, vous êtes animé·e par le goût du challenge et vous partagez nos fortes valeurs humaines.

Les avantages :

- Rémunération fixe + variable / Mutuelle / Participation / Intéressement / Restaurant d'entreprise / CSE.
- Rémunération sur 13 mois à convenir selon expérience et compétences. C'est vous qui faites la différence !
- Poste basé à Strasbourg.
- Formation commerciale et technique assurée par les équipes internes

Si vous vous reconnaissez dans ce descriptif et que vous souhaitez relever un nouveau challenge, envoyez votre candidature en précisant la référence SE-TCSUOP1-0921

- *Par mail : recrutement@sermes.fr*
- *Sur notre site internet : www.sermes.fr*
- *Ou par courrier : **SERMES -** Direction des Ressources Humaines - 14 rue des Frères Eberts - BP 80177 - 67025 Strasbourg Cedex 1*