

Notre société familiale (280 personnes), basée à Strasbourg, est un acteur important dans la vente de matériel électrique sur l'ensemble du marché français et à l'export. Nos compétences s'articulent autour de quatre activités : câbles, moteurs, éclairage, appareillage et systèmes.

Nous concevons et réalisons des solutions répondant aux spécificités techniques et économiques de nos clients, grâce à une équipe de collaborateurs motivés, à des moyens techniques importants et à une logistique performante. Nous recrutons un(e) :

RESPONSABLE BASE DE DONNÉES PRODUITS H/F

Au sein du service commercial de l'activité Appareillage et Systèmes, vous assurez la création, le suivi, la mise à jour et l'exploitation marketing des bases de données produits, afin de fournir des outils de communication et des supports d'aide à la vente aux équipes commerciales.

Vos missions principales consistent à :

- Réaliser l'interface entre les équipes internes techniques, marketing – communication et commerciales dans le cadre de la production de supports de communication. Gérer la relation avec les prestataires externes dans ce domaine.
- Collecter les informations relatives aux produits auprès des responsables marché et produits pour créer, compléter et mettre à jour la base de données dans le logiciel de gestion de l'information produit et médias (GIP ou PIM) Nextpage, pour une diffusion sur supports digital et print.
- Veiller à la mise à jour des tarifs, des données techniques et de la photothèque produits.
- Vérifier le contenu des fiches produit issues du GIP et participer à la réalisation des documents commerciaux.
- À l'aide des données collectées, participer à la création d'outils informatiques de configuration de produits, d'outils d'aide à la vente et d'argumentaires commerciaux.
- Contribuer à la conception et à la mise en œuvre des actions commerciales.

De formation BAC+3 à BAC+4 en marketing (gestion BdD), vous disposez d'une première expérience professionnelle réussie à un poste similaire. Vous maîtrisez les logiciels de GIP ou PIM, les outils de bureautique (Excel, Access, Power Point...) et vous êtes intéressé(e) par la gestion et la commercialisation de produits techniques. La pratique de l'anglais est indispensable pour tenir ce poste. Une connaissance de la suite Adobe serait un atout supplémentaire.

Rigoureux(se), motivé(e) par le travail en équipe et bon(ne) communicant(e), vous faites preuve de pédagogie et d'aisance dans la rédaction de documents. Vous possédez le sens du commerce et de la relation client. Persévérant(e), vous êtes force de proposition et vous partagez nos valeurs humaines fortes.

Ce poste est à pourvoir en contrat à durée indéterminée.

Merci de nous transmettre votre CV accompagné d'une lettre de motivation, en précisant la référence SE –RBDPUOP4 – 0118 à :

recrutement@sermes.fr

SERMES

Direction des Ressources Humaines

14 rue des Frères Eberts

BP 80177

67025 Strasbourg Cedex 1

www.sermes.fr