



ÊTES-VOUS PRÊT A FAIRE LA DIFFERENCE EN REJOIGNANT UNE EQUIPE HUMAINE,
TOURNEE VERS L'AVENIR ?

Qui sommes-nous ?

SERMES est une société familiale basée à Strasbourg qui a su évoluer tout en conservant ses valeurs humaines fortes. Notre société est un acteur important dans la vente de matériel électrique sur l'ensemble du marché français et à l'export. Nos compétences s'articulent autour de quatre activités : câbles, motorisation, éclairage, appareillage et systèmes.

Nous concevons et réalisons des solutions innovantes répondant aux spécificités techniques et économiques de nos clients, grâce à une équipe de 280 collaborateurs motivés. Chacun d'entre eux est pleinement engagé dans cette aventure humaine et contribue à la réussite des projets et à la satisfaction de nos clients.

Êtes-vous prêt à faire la différence en rejoignant une équipe humaine, tournée vers l'avenir ? Dans le cadre d'une création de poste nous recrutons en CDI un-e :

Technicien-ne support à la vente F/H Electronique de puissance

Les missions :

Au sein de l'activité motorisation, vous assurez le support technique des clients et des équipes technico-commerciales pour la famille de produits "électronique de puissance" (variateurs, démarreurs) et les solutions associées (intégration en armoire montée-câblée, HMI, instrumentation).

Rattaché au responsable technique, vos missions principales sont les suivantes :

- Réaliser des prestations de mise en service sur site, d'assistance téléphonique à distance et de formations des utilisateurs.
- Développer les solutions électroniques de puissance adaptées aux marchés ciblés.
- Assister les clients à la définition du cahier des charges de solutions sur mesure (armoires montées-câblées, programmation spécifiques, produits hors catalogues).
- Réaliser des chiffrages et études de solutions spécifiques selon le cahier des charges des clients (variateurs montés-câblés en armoire, programmes dédiés, produits hors catalogue).
- Réaliser le suivi technique interne, fournisseurs et en sous-traitance des réalisations spécifiques.
- Participer à la recherche de fournisseurs et à l'évaluation technique des produits à mettre sur le marché.
- Contribuer à la création des documentations commerciales et techniques et des outils technico-commerciaux (outils de chiffrage).
- Participer à des formations et à des présentations techniques chez les fournisseurs et retransmettre les informations essentielles aux équipes technico-commerciales.

Les atouts pour réussir :

- Formation BAC +2/+3 en électrotechnique, génie électrique, automatisme, énergie ;
- Expérience professionnelle d'au moins 3 ans ;
- Connaissances techniques de l'électronique de puissance, des organes de protection et des tableaux de contrôle-commande moteurs ;



- Lecture de schémas électriques sur AutoCAD ;
- Notions en hydraulique et thermique ;
- Maîtrise des outils de bureautique (Excel, Word, ...) ;
- Maîtrise de l'anglais ;
- Capacités d'analyse, esprit d'équipe, sens du relationnel, rigueur et organisation.

Les avantages :

- Rémunération fixe+variable/ Restaurant d'entreprise/ Mutuelle/ Participation/ Intéressement/ CSE
- Rémunération sur 13 mois à convenir selon expérience et compétences. C'est vous qui faites la différence !

Si vous vous reconnaissez dans ce descriptif et si vous souhaitez relever un nouveau challenge, envoyez votre candidature en précisant la référence SE-TSUPOP2-0821

- Par mail : recrutement@sermes.fr
- Sur notre site internet : www.sermes.fr
- Ou par courrier : **SERMES** - Direction des Ressources Humaines - 14 rue des Frères Eberts - BP 80177 - 67025 Strasbourg Cedex 1